

Ihr Erfolgsrezept: Langfristiger Vermögensaufbau

Beim Thema Vermögensaufbau denken die meisten sofort an junge Leute, die für das Alter vorsorgen wollen. Viele vergessen: Gerade Menschen ab 40 und älter haben oft ebenfalls großen Bedarf – und die weitaus höheren Mittel.

Kurz: Die Menschen werden heute immer älter und es lohnt sich, auch jenseits der 40 noch – gerne auch mal mit einem höheren Monatsbeitrag –, in den Vermögensaufbau einzusteigen oder ihn zu beschleunigen.

So machen Sie das Potenzial nutzbar:

1. Gehen Sie Ihren Bestand durch. Identifizieren Sie gut verdienende Kundinnen und Kunden, die das 40. Lebensjahr überschritten haben.
2. Nutzen Sie für die gezielte Ansprache das Anschreiben **„Die besten Jahre werden mehr“**. Viele Ü-40-Kunden entwickeln gerade erst ein Bewusstsein für das Thema Altersvorsorge. Gehen Sie auf sie zu. Das schafft Gesprächsbereitschaft und Vertrauen.
3. Stellen Sie unsere ratierliche fondsgebundene Rentenversicherung Maxxellence Invest vor. Stellen Sie insbesondere ihre Flexibilität heraus – mit Zuzahlungen und Beitragsdynamik als Vorsorge-Turbo wie auch der Möglichkeit von Teilauszahlungen. Informationen zu Maxxellence Invest finden Sie unter standardlife.de/maxxellence-invest

Starten Sie jetzt durch. Sie haben das Potenzial – gehen Sie es an!

Sollten Sie Fragen haben oder Unterstützung benötigen, sprechen Sie uns an. Wir sind für Sie und Ihre Kundschaft da. Alle Unterlagen zu diesem und weiteren Erfolgsrezepten finden Sie unter standardlife.de/erfolgsrezepte