

Sales Strategy Deutschland

Ein Überblick

Standard Life

	Maxxellence Invest	ParkAllee	WeitBlick
Produkte	1. Schicht: Maxxellence Invest Basisvorsorge 2. Schicht: Maxxellence Invest RDV 3. Schicht: Maxxellence Invest	3. Schicht: ParkAllee	3. Schicht: WeitBlick
Vertriebswege	Maxxellence Invest wird vertrieben durch: <ul style="list-style-type: none"> • Vermittler (als Einzelunternehmer oder Firmeninhaber) • Vermittlerpools • Mehrfachagenten (als Einzelunternehmer oder Firmeninhaber) • Banken • Strukturierte Vertriebsorganisationen Die oben beschriebenen Vertriebswege werden seitens Standard Life betreut von Outdoor SC, Indoor SC oder Strategic Partner Development	ParkAllee wird vertrieben durch: <ul style="list-style-type: none"> • Vermittler (als Einzelunternehmer oder Firmeninhaber) • Vermittlerpools • Mehrfachagenten (als Einzelunternehmer oder Firmeninhaber) • Banken • Strukturierte Vertriebsorganisationen Die oben beschriebenen Vertriebswege werden seitens Standard Life betreut von Outdoor SC, Indoor SC oder Strategic Partner Development	WeitBlick wird vertrieben durch: <ul style="list-style-type: none"> • Vermittler (als Einzelunternehmer oder Firmeninhaber) • Vermittlerpools • Mehrfachagenten (als Einzelunternehmer oder Firmeninhaber) • Banken • Strukturierte Vertriebsorganisationen Die oben beschriebenen Vertriebswege werden seitens Standard Life betreut von Outdoor SC, Indoor SC oder Strategic Partner Development
Vertriebsprozess	Unsere selbständigen Vertriebspartner beraten die Kunden verantwortlich. Standard Life bietet eine Vertriebsunterstützung für unsere selbständigen Vertriebspartner an.		

www.standardlife.de

Standard Life Versicherung, Zweigniederlassung Deutschland der Standard Life Assurance Limited
 Lyoner Straße 15, 60528 Frankfurt am Main, Telefon: 0800 2214747 (kostenfrei), Fax: 069 66572110
 kundenservice@standardlife.de